

株式会社サイテック様

社長が一人でHPをリニューアルして 新規商談を獲得

10数社ある取引先の中で年数社は入れかわるので、常に新しい取引先を見つける必要がある。営業は社長一人のため現在の維持が精いっぱい成長が難しい。HPは10年前に作った後放置状態だが、年数件問い合わせはあり、商談になったことがあるので何とかしたい。

- Company Profile -

会社名： 株式会社 サイテック
所在地： 茨城県守谷市立沢1945-3
従業員数： 128名（2018年6月）
売上高： 14.1億円（2018年3月期）
事業内容： 基板実装加工、フレキ実装加工／リワーク業務等の基板実装付帯業務／電子機器組立て加工 及び リワーク等／電子機器 製品・回路設計支援
URL：
www.saitec-mount.com

B2Bマーケティングドライバーでサイトをリニューアル



リニューアル前

- ① そもそも何の会社なのかわかりにくい
- ② 会社の強みや強みが伝わらない
- ③ 来訪者目線になっていない
- ④ 誰がどの程度見ているかわからない



リニューアル後

- ① 基盤実装の会社であることを前面に
- ② 特徴である生産ネットワークを訴求
- ③ 強みを事例で分かりやすく訴求
- ④ ターゲット目線を意識して作成
- ⑤ Google Analyticsでアクセス数を確認

3か月後の結果①

Googleの検索ランキングで上位表示！

キーワード	Before	After
基盤実装	圏外	12位
基盤実装 茨城	圏外	1位
基板実装 守谷	5位	1位
サイテック	圏外	5位

3か月後の結果②

新規商談を獲得！

HPリニューアルをメールで案内した結果、大手メーカーが「生産ネットワーク」の記事に興味を持ち、連絡がありました。
商談を進めた結果、商談を獲得。